



LE TANGRAM -

Scène Nationale-Musiques Actuelles-Evénements - Évreux Louviers (27) Recherche son (sa) Attaché(e) Commercial(e)

Le Tangram déploie ses activités sur deux villes, au sein d'un territoire intercommunal regroupant plus de 70 communes et 150 000 habitants. Il est le seul établissement labellisé de l'Eure.

Le Tangram a été créé pour développer de nouvelles synergies artistiques, culturelles et économiques. Il a pour cela à sa disposition 5 bâtiments : Le Cadran (Centre des congrès), le Théâtre du Grand Forum, le Kubb (Salles de musiques actuelles), le Théâtre Legendre et le Pavillon Fleuri (bureaux administratifs et espace d'ateliers de pratiques artistiques). Le Tangram a également dans ses missions l'accueil des activités de séminaires et de congrès principalement au Cadran. Il développe une politique partenariale auprès des acteurs économiques à travers le club Ivoire réunissant une douzaine d'entreprises. Par ses nouvelles missions Le Tangram est appelé à mettre en place une nouvelle stratégie de prospection de clientèle tant sur le secteur du tourisme d'affaire que du mécénat.

Sous l'autorité générale du Directeur et en étroite collaboration avec la chargée du secteur économique, l'Attaché(e) Commercial(e) aura en charge le développement des activités économiques du Tangram.

Missions principales

Vous assurez :

- 1- Le développement d'une offre de mécénat et de partenariat en direction des acteurs économiques locaux, régionaux voire nationaux
- 2- L'animation et le développement du club d'entreprise « Ivoire »
- 3- Le développement du Chiffre d'Affaire par la prospection de nouveaux clients en particulier sur les activités congrès, séminaires et conventions

Ces missions s'articulent autour de trois axes principaux :

- 1- Définir et identifier les cibles pour chacune des missions
- 2- Rencontrer les prospects et être force de propositions
- 3- Négocier de nouveaux contrats

Dans le cadre de vos activités :

- 1- Vous exploiterez les fichiers au niveau local, régional et national et assurerez une prospection dans le respect des objectifs définis par le directeur du Tangram.
- 2- Vous établirez une offre basée sur la spécificité du Tangram à savoir le tourisme d'affaire et le développement artistique et culturel.
- 3- Vous assurerez une veille concurrentielle des manifestations tournantes dans les autres villes de congrès.

Profil requis

De formation commerciale (licence/master), vous justifiez d'une première expérience de 3 à 5 ans, idéalement sur des missions similaires dans le secteur du tourisme d'affaire, de l'événementiel ou de la communication ; ou d'une autre expérience réussie en B to B dans la prestation de services.

H/F de terrain et de réseau, vous êtes d'un tempérament entreprenant : dynamique, volontaire, autonome et créatif. Vous savez également faire preuve de finesse d'esprit et d'analyse pour conjuguer besoin, faisabilité et disponibilité. Un goût prononcé pour le spectacle vivant et/ou les musiques actuelles serait un plus.

Vous avez le goût de la réussite et le souhait d'accompagner la structure dans sa promotion et son développement ? Vous souhaitez exercer votre métier dans un environnement nouveau et dynamique ? Alors rejoignez Le Tangram.

Conditions

CDD 1 an

Avantage : tickets restaurant, mutuelle santé

Rémunération selon convention collective nationale des entreprises artistiques et culturelles (Groupe 5)

Poste à pourvoir dès octobre 2018

Date limite de dépôt de candidature : 21 septembre 2018

Merci d'adresser votre candidature (lettre de motivation et CV) à :

Monsieur Christian MOUSSEAU-FERNANDEZ, Directeur

Le Tangram

1bis boulevard de Normandie

CS 80784

27007 Evreux cedex

Par mail à Lydie Bouillon (Assistante de direction) : recrutement@letangram.com